



あなたのお店を
始めませんか？

創業いまばり塾

夢に挑戦・めざせ起業家

サラリーマン・OL・主婦・学生…
創業に意欲的な方をサポートします。

開講



平成22年

8月21日(土)~9月5日(日)

の金・土・日曜日の計6日間(31時間)

金曜日 18:00~21:30

土・日曜日 10:00~17:00

- 会場 今治商工会議所 2F大会議室
- 定員 40名 先着順・定員になり次第締め切らせていただきます。その場合はご連絡いたします。
- 受講料 ¥5,000 全カリキュラムの教材・資料代全て含む。
- カリキュラム 裏面を参照ください。
- 参加申込締切日 8月10日(火)

申込方法

下記申込書に住所・氏名・年齢・職業・電話番号をご記入の上、FAXにてお申込みください。(ハガキ、メールでのお申込みも受け付けます。)

FAX 0898-31-6667 E-mail info@imabaricci.or.jp

個人情報の取り扱いについて
 ※個人情報は商工会議所からの各種連絡、下記情報提供以外では利用いたしません。
 ※個人情報保護の観点から、創業塾受講者登録票に、追跡アンケート等、創業支援策の充実に目的にアンケートを送付する場合があります。

今治商工会議所

〒794-0042 今治市旭町2-3-20
 TEL 0898-23-3939 FAX 0898-31-6667
 URL <http://www.imabaricci.or.jp/>

主催/今治商工会議所 日本商工会議所

創業いまばり塾
参加申込書

ふりがな	性別	男・女	年齢	歳
氏名				
<連絡先> 〒 -	TEL	携帯		
住所				
現在の職業等	E-mail			

8月21日(土) テーマ 創業に成功する条件

第1回

時間	時間数	テーマ・内容	講師
10:00~10:10	6	【オリエンテーション】 ○創業塾の目的・内容・進め方説明 ○受講に際しての注意事項	今治商工会議所 事務局
10:10~12:00 13:00~17:00		【創業に成功する条件】 ○創業立ち上げに必要な物と、成功するための必須条件 【ビジネスプランの考え方・立て方】 ○商売の手法と進め方(ビジネスプラン)とは何か? ○ビジネスプランに必要なものは何か?	アローフィールド経営研究所 代表 矢野 幸治

8月22日(日) テーマ 創業に必要な基礎知識

第2回

時間	時間数	テーマ・内容	講師
10:00~12:00	6	【創業に必要な基礎知識①(時流に乗れるための手法編)】 ○成長・競争戦略とは何か? ○外部・内部環境から機会と強みの抽出(SWOT分析)	アローフィールド経営研究所 代表 矢野 幸治
13:00~17:00		【創業に必要な基礎知識②(販売ルート獲得と販売に向けた支援編)】 ○マーケティングとは何か? ○マーケティング戦略の具体的な進め方	

8月27日(金) テーマ 開業に向けての準備

第3回

時間	時間数	テーマ・内容	講師
18:00~19:00	3.5	【金融機関から見た創業のポイント】 ○融資判断のポイント ○創業支援のための各種融資制度の説明 ○自己資金と借入額との関係について	日本政策金融公庫 新居浜支店 国民生活事業 融資課長 中西浩平
19:00~19:40		【今治商店街の現状】 ○現在の商店街状況(店舗構成・通行量・空き店舗)について ○商店街チャレンジショップ制度について	今治商店街協同組合 理事長 新居田 哲理
19:40~21:30		【創業に必要な基礎知識③(開業の準備とビジネスに必要なマネー編)】 ○会計・記帳・原価・営業利益などについて説明 ○税務署各種届出書類の説明 ○税務知識(収入と所得、消費税)の基礎 ○販売・損益計画(数値データ) ○資金調達と資金計画の立て方	嶋村税理士事務所 所長 嶋村 和宏

8月28日(土) テーマ 自分づくりと人づくり

第4回

時間	時間数	テーマ・内容	講師
10:00~11:30	6	【現在の今治地区の不動産価値・評価のポイント】 ○不動産価値と出店地の見極めについて ○道路交通事情と物流拠点のポイント	畿北四国不動産鑑定センター 代表 松本 剛 アローフィールド経営研究所 代表 矢野 幸治
12:30~14:00		【創業に必要な基礎知識④(自分づくりと人づくり編①)】 ○組織設計の方法 ○労使の良い関係作りと人材活用策について ○雇用保険等の各種届出諸手続きについて ○国の創業支援助成金制度について	工藤社会保険労務士事務所 所長 工藤 清
14:00~15:00		【創業に必要な基礎知識④(自分づくりと人づくり編②)】 ○個人経営と法人経営の相違点 ○会社設立の際の諸手続き	渡部司法書士事務所 代表 渡部 裕二
15:00~17:00		【出店のガイド①】 ○ネットショップ売上アップのための仕組みと仕掛け ○早期売上確保のための販売要素 ○出店ガイドと店長奮闘事例の紹介	楽天様 店舗開発部 エリア・アライアンスグループ アライアンス推進チーム 綱川 正利

9月3日(金) テーマ 出店のポイントとビジネスプラン作成の実務

第5回

時間	時間数	テーマ・内容	講師
18:00~18:45	3.5	【出店のガイド②(法律編)】 ○出店前の法律基礎知識 ○出店後のトラブル対応策について ○個人情報(コンプライアンス)について	弁護士法人しまなみ法律事務所 所長 寄井 真二郎
18:45~19:30		【出店のガイド③(IT編)】 ○IT活用法・情報処理について ○メールリストの上手な活用術について	畿IJC 常務取締役 河北 興次
19:30~20:00		【創業者の自己PRと新人社長の基本】 ○自己紹介・名刺交換・経営者の資質確認 ○成功・失敗する経営者の資質を実例から学ぶ	アローフィールド経営研究所 代表 矢野 幸治
20:00~21:30		【ビジネスプラン作成の実務①(実習)】 ○経営方針・理念・ビジョンを紙面上に落とし込む ○"ヒト・カネ・モノ"に関する戦略を紙面に落とし込む	

9月5日(日) テーマ ビジネスプランのまとめ

第6回

時間	時間数	テーマ・内容	講師
10:00~12:00	6	【何でも質問会】 ○"何でも質問票"への回答 ○創業に関する疑問・悩み全て解消	アローフィールド経営研究所 代表 矢野 幸治
13:00~14:30		【創業OB体験談】	創業OB
14:30~16:30		【ビジネスプラン作成の実施②(プレゼンテーション)】 ○ビジネスプランの総まとめ ○プレゼンテーションの発表・評価 ○質疑応答	アローフィールド経営研究所 代表 矢野 幸治
16:30~17:00		【創業塾まとめ】 ○修了証書の授与	今治商工会議所 事務局

主催 / 今治商工会議所 日本商工会議所

今治商工会議所